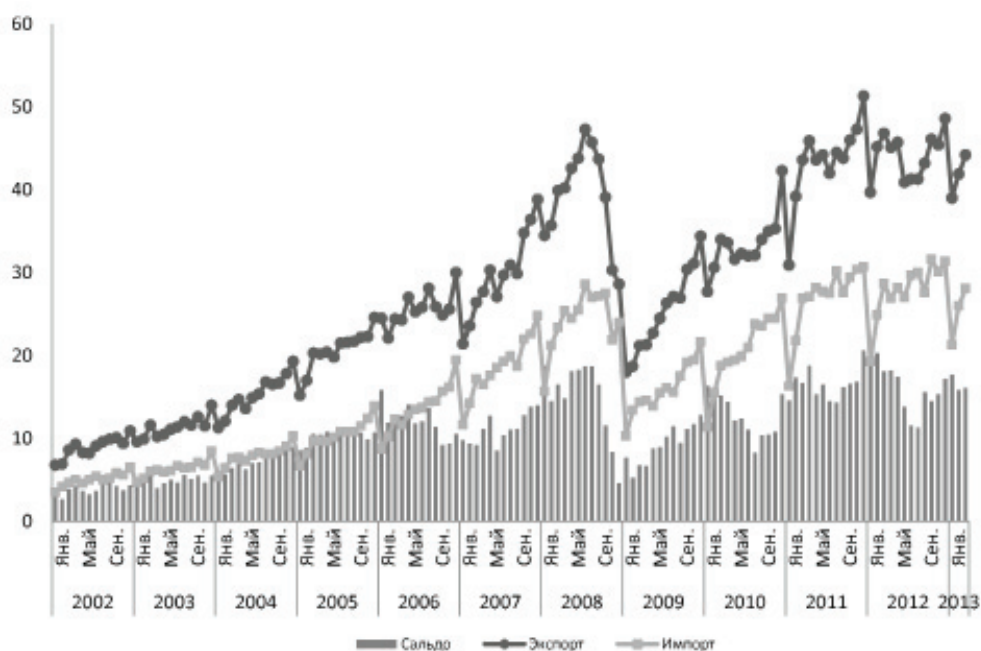


ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

Н. Воловик, К. Харина

Снижение цен на основные товары российского экспорта и замедление роста платежеспособного спроса в марте 2013 г. по сравнению с мартом 2012 г. привело к сокращению основных показателей российской внешней торговли. Страны Таможенного союза все чаще применяют не противоречащие правилам ВТО механизмы для защиты отечественных товаропроизводителей от недобросовестной иностранной конкуренции.

Внешнеторговый оборот России, рассчитанный по методологии платежного баланса, в марте 2013 г. составил 72,4 млрд долл., что ниже аналогичного показателя 2012 г. на 4,2%. Отрицательная динамика наблюдалась по всем показателям российской внешней торговли. Российский экспорт товаров сократился по сравнению с мартом 2012 г. на 5,6% до 44,2 млрд долл., российский импорт – на 2,1% до 28,1 млрд долл. Сальдо внешнеторгового баланса РФ в марте 2013 г. уменьшилось по сравнению с тем же периодом 2012 г. на 11,2% (до 16,1 млрд долл.).



Источник: ЦБ РФ.

Рис. 1. Основные показатели российской внешней торговли (млрд долл.)

Конъюнктура мировых рынков сырьевых товаров в I квартале 2013 г. характеризовалась негативной динамикой. Это было обусловлено слабыми темпами роста экономик развитых стран, а также ухудшением показателей развития экономики КНР.

Диапазон колебаний на мировом рынке нефти в марте 2013 г. был незначительный: 5 марта зафиксирована максимальная за месяц цена нефти марки Brent – 111,7 долл./барр., 21 марта – минимальная – 107,29 долл./барр. Среднемесячная цена сложилась в размере 109,23 долл./барр., что на 6,2% ниже, чем в феврале 2013 г., и на 12,6% ниже показателя марта 2012 г.

Цена на нефть марки Urals в марте 2013 г. снизилась по сравнению с предыдущим месяцем на 6,8% и составила 106,7 долл./барр., что на 13% ниже, чем в марте 2012 г. В I квартале 2013 г. цена на нефть марки Urals составила 111,0 долл./барр. или 94,7% к соответствующему периоду предыдущего года.

По данным мониторинга с 15 апреля по 14 мая 2013 г. средняя цена на нефть марки Urals составила 100,4 долл./барр. В результате экспортная пошлина на сырую нефть с 1 июня 2013 г. снизится на 5% с 378,4 долл./т в мае до 359,3 долл./т. Льготная ставка экспортной пошлины с 1 июня 2013 г. составит 165,5 долл./т против 179,8 долл./т месяцем ранее. Льготная пошлина на высоковязкую нефть, утвержденная в размере 10% от общей пошлины на нефть, с 1 июня 2013 г. снизится до 35,9 долл./т против 37,8 долл./т в мае.

Единая ставка экспортной пошлины на светлые и темные нефтепродукты, кроме бензинов, с 1 июня 2013 г. будет составлять 237,1 долл./т, месяцем ранее – 249,7 долл./т. При этом пошлина на бензин, сохраненная на уровне 90% от пошлины на нефть, в июне 2013 г. снизится до 323,3 долл./т против 340,6 долл./т в мае. Пошлина на сжиженные углеводородные газы с 1 июня 2013 г. будет на уровне 72,2 долл./т (71,5 долл./т в предыдущем месяце).

По данным Лондонской биржи металлов, в марте 2013 г. по сравнению с мартом 2012 г. цены на алюминий, медь и никель сократились на 12,6%, 9,7% и 10,6% соответственно. По сравнению с февралем 2013 г. цены на алюминий снизились на 6,8%, на медь – на 5,1%, на никель – на 5,7%. В I квартале 2013 г. относительно соответствующего периода прошлого года алюминий продавался на 8,1% дешевле, медь – на 4,6%, никель – на 12,0%.

Таблица 1

Среднемесячные мировые цены в марте соответствующего года

	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Нефть (Brent), долл./т	25,5	24,1	29,1	33,6	53,7	60,9	62,05	102,3	47,42	79,8	114,44	124,93	109,2
Натуральный газ*, долл./тыс.м ³	4,57	2,97	3,74	3,86	5,52	7,99	8,37	11,04	10,9	8,93	9,37	11,97	11,87
Бензин, долл./галлон	0,890	0,783	1,005	1,12	1,581	1,7	1,91	2,672	1,414	2,25	2,99	3,29	2,79
Медь, долл./т	1780,3	1605	1681,6	3018,0	3254,4	5103	6452,5	8421,9	3749,8	7462,8	9530,7	8470,8	7645,6
Алюминий, долл./т	1511,2	1403,2	1393,1	1660,0	1988,6	2429	2761,7	2986,8	1335,8	2205,6	2552,6	2184,2	1909,6
Никель, долл./т	6140,3	6503,3	8402,4	13730	16190	14897	46324,8	31005,7	9696,4	22461,3	26811,7	18660,8	16724,9

* Рынок Европы, средняя контрактная цена, франко-граница.

Источник: рассчитано по данным London Metal Exchange (Великобритания, Лондон), Межконтинентальной нефтяной биржи (Лондон).

Среднее значение Индекса продовольственных цен ФАО (ИПЦФ) в марте 2013 г. составило 213,2 пункта, что выше февральского значения на 2,3 пункта. Рост произошел за счет увеличения цен на молочные продукты и сахар. Мясо, масло и жиры, зерновые немного подешевели.

В I квартале 2013 г. по сравнению с I кварталом 2012 г. российский экспорт товаров сократился на 4,9% и составил 125,2 млрд долл. Сокращение стоимостного объема экспорта произошло из-за уменьшения как физических объемов вывезенных товаров (на 1%), так и средних контрактных цен (на 1,1%).

Отрицательная динамика физических объемов вывезенных российских товаров стала следствием уменьшения вывоза топливно-энергетических товаров, на долю которых в структуре в I квартале 2013 г. приходилось 72,6%. При этом физический объем поставок за рубеж сырой нефти сократился на 2,9%, нефтепродуктов – на 6,4%, природного газа – на 2,9%. Влияние ценового фактора было разнонаправленным, однако снижение контрактных цен на сырую нефть на 3,8% не компенсировалось незначительным повышением цен на природный газ (на 0,8%) и нефтепродукты (на 0,6%).

По другим позициям укрупненной товарной номенклатуры стоимостной объем экспорта также сократился: экспорт металлов и изделий из них снизился на 4,8%, продукции химической промышленности – на 2,2%, древесины и целлюлозно-бумажных изделий – на 2,1%,

машин, оборудования и транспортных средств – на 1,8%, продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья – на 14,8%.

Импорт товаров в I квартале 2013 г. составил 75,4 млрд долл., что на 3,4% выше аналогичного показателя предыдущего года. Рост импорта был вызван увеличением закупок за рубежом продукции химической промышленности (на 9,6%), текстильных изделий и обуви (на 7,3%), продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья (на 5,9%). Импорт машин, оборудования и транспортных средств увеличился всего на 0,1% за счет роста ввоза телефонов проводной и беспроводной связи (на 18,6%) и аппаратуры приемной (на 16,3%). При этом импорт легковых автомобилей в январе-марте 2013 г. по сравнению с аналогичным показателем 2012 г. снизился на 8,7% – до 208,6 тыс. машин.

Положительное сальдо внешней торговли России в I квартале 2013 г. составило 49,8 млрд долл., что на 15,2% меньше показателя за аналогичный период 2012 г.

В географической структуре российской внешней торговли в I квартале 2013 г. до 50% выросла доля стран ЕС (против 49,4% в I квартале 2012 г.). Увеличилась и доля стран АТЭС – с 23,2% до 24,4%. При этом доля стран СНГ продолжает сокращаться: в I квартале 2013 г. она составила всего 12,7% против 14,8% в I квартале 2012 г.

Впервые после кризиса 2009 г. сократился взаимный товарооборот между странами Таможенного союза. В I квартале 2013 г. он составил 15 млрд долл., что на 18,1% меньше, чем в I квартале 2012 г. Снижение объема взаимной торговли объясняется существенным сокращением поставок нефтепродуктов из Российской Федерации в Белоруссию. Без учета топливно-энергетических товаров объем взаимной торговли государств – членов ТС по сравнению с I кварталом 2012 г. увеличился на 1,3%.

Страны Таможенного союза все чаще прибегают к использованию нетарифных мер для защиты своего внутреннего рынка. Решением Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) №133 от 14 мая 2013 г. сроком на 5 лет введены антидемпинговые пошлины на легкие коммерческие автомобили (LCV) из Германии, Турции и Италии, ввозимые на территорию Таможенного союза. Решение вступает в силу по истечении 30 календарных дней с даты его официального опубликования, т.е. 16 июня 2013 г.

Антидемпинговое расследование было инициировано ООО «Соллерс-Елабуга». Анализ российского рынка LCV с 2008 по 2011 гг. показал, что при сокращении общего объема импортных поставок легких коммерческих автомобилей в Таможенный союз на 29,1% ввоз их из Германии, Италии и Турции увеличился более чем на 23%. При этом стабильно увеличивалась доля демпингового импорта LCV. По данным ЕЭК, в 2011 г. доля демпингового импорта в общем объеме ввоза составила 95,4%, увеличившись на 40,5% по отношению к 2008 г. Средневзвешенная цена на легкие коммерческие автомобили из Германии, Италии и Турции в 2011 г. по сравнению с 2008 г. сократилась на 9,5%.

Спрос на LCV в странах ТС в 2011 г. по сравнению с 2009 г. вырос в 3,7 раза, но доля таких автомобилей производства ТС в объеме потребления снизилась за 2009–2011 гг. на 20,1 п.п.; прибыль предприятий, производящих LCV на территории ТС, сократилась в 2010 г. по сравнению с 2009 г. на 17%, а в 2011 г. отрасль экономики ТС понесла убытки, рентабельность производства стала отрицательной. Так, себестоимость производства выросла на 42,7%, а из-за стремления сохранить конкурентоспособность на фоне растущего демпингового импорта отпускные цены поднялись только на 6,4%. Таким образом, расследование показало наличие демпингового импорта из Германии, Италии и Турции, который наносит материальный ущерб отрасли стран Таможенного союза.

Антидемпинговая пошлина для всех немецких производителей составит 29,6% от таможенной стоимости, для итальянского завода Sevel S.P.A. (принадлежит PSA Peugeot Citroen) и прочих производителей из этой страны – 23%, для турецких производителей, включая Ford Otosan Sanayi Anonim Sirketi, – 11,1%. Антидемпинговая пошлина приплюсовывается к текущей ставке 10%.

По данным Ассоциации европейского бизнеса, в 2012 г. по сравнению с 2011 г. продажи LCV в России выросли на 7% до 188095 шт. При этом лидером продаж была «Группа ГАЗ» – 90247 шт. Среди иностранных брендов лидирующие позиции занимали легкие коммерческие автомобили Volkswagen (16161 шт.), Ford (12962 шт.), Peugeot (9933 шт.).

Введение антидемпинговых пошлин на импорт LCV, скорее всего, приведет к сокращению импорта. Для сохранения своих позиций на российском рынке иностранным автоконcernам придется локализовать свое производство LCV в РФ. Так, Ford совместно с компанией «Соллерс-Елабуга» уже наладил выпуск некоторых моделей LCV в Татарстане. Fiat, Peugeot-Citroen и Renault рассматривают возможность запуска производства LCV на ЗиЛе. Mercedes планирует в этом году начать выпуск LCV Sprinter на мощностях Группы ГАЗ. Однако организация сборочного производства потребует достаточно много времени, что позволит отечественным производителям увеличить свою долю на рынке стран Таможенного союза.

Следует заметить, что немецкие автоконcernы не согласны с введением антидемпинговых пошлин на LCV и намерены опротестовать это решение согласно установленным процедурам. Французские производители также рассматривают возможность обращения с просьбой о его изменении или отмене. Компании вправе оспорить решение через арбитраж ВТО или суд ЕврАзЭС. Они могут обратиться через год в ЕЭК с просьбой провести повторное расследование и по его итогам пересмотреть меры или отменить их. При этом они должны будут показать, что ситуация на рынке для отрасли улучшилась.

В апреле 2013 г. ЕЭК завершила повторное расследование в отношении импорта карамели из Украины, которое было проведено в связи с запросом украинских предприятий ДП «Кондитерская корпорация «ROSHEN», ПАО «Харьковская бисквитная фабрика» и ПАО «Кондитерская фабрика «Харьковчанка».

Специальная защитная мера в отношении карамели была введена в Российской Федерации Постановлением правительства РФ от 3 июня 2011 г. № 445 сроком на 3 года в виде специальной пошлины в размере 294,1 долл./т и применялась в Российской Федерации с 8 июля 2011 г. В соответствии с Соглашением о порядке применения специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер в течение переходного периода от 19 ноября 2010 г. российская мера была распространена на единую таможенную территорию Таможенного союза.

В ходе расследования было установлено, что в I полугодии 2012 г. по сравнению с I полугодием 2011 г. на фоне снижения объема потребления карамели в ТС на 4,1% объем ее производства в странах ТС оставался практически неизменным, а объем реализации карамели увеличился. При этом снижение объема импорта карамели на 30,7% позволило увеличить долю товара стран ТС на 5,1 п.п.

В тот же период средневзвешенная отпускная цена сократилась на 1,3 % при снижении себестоимости на 11,4 %, что позволило предприятиям увеличить уровень рентабельности до 4,4%, в то время как в I полугодии 2011 г. они терпели убытки. Таким образом, действие специальной защитной меры в отношении импорта карамели оказало положительное влияние на отрасль экономики. В результате Коллегия ЕЭК приняла решение о снижении действующей ставки специальной пошлины на карамель.

Снижение произойдет в два этапа: с 15 июня 2013 г. – до 283,8 долл./т, а с 15 декабря 2013 г. – до 273,5 долл./т.

В ходе расследования было установлено, что доля импорта карамели из Бразилии превысила пороговую отметку в 3% от общего объема импорта карамели, и теперь на нее также будет распространяться действие этой специальной защитной меры. ●